

Leiter Institutionelles Geschäft /  
Head of institutional Sales  
(m/w/d)  
Standort Pullach b. München



Die Dr. Jens Ehrhardt Gruppe ist in den Bereichen Vermögensverwaltung, Fondsmanagement und -vertrieb einer der führenden bankenunabhängigen Anbieter im deutschsprachigen Raum. Seit der Firmengründung im Jahr 1974 haben wir unser Renommee als zuverlässiger Partner privater und institutioneller Kunden kontinuierlich ausgebaut. An unseren Standorten in Deutschland, Luxemburg und in der Schweiz sind derzeit mehr als 170 Mitarbeiter beschäftigt und verwalten ein Vermögen von rund 16,4 Mrd. Euro (Stand 09/2021)

Zur Verstärkung unseres Teams in Pullach bei München suchen wir einen

### ***Leiter Institutionelles Geschäft / Head of institutional Sales (m/w/d) in Vollzeit***

#### **Ihre Aufgaben:**

Wir suchen für unser institutionelles Sales Team einen Leiter am Standort München/Pullach. Das Aufgabenspektrum umfasst die Betreuung existierender institutioneller Kunden (vorwiegend DACH-Region), aber auch den strukturierten Ausbau dieses Bereichs. Sie berichten direkt an den Vorstand für Sales/Marketing/PR. Unsere Kunden sind Sparkassen/Banken, Pensionskassen, kirchlich-/mildtätige Adressen, Industrieunternehmen aber auch High-End Wholesale-Adressen (Key-Accounts) insbesondere in Italien, Spanien und Irland.

Da am Standort in Pullach auch das Fondsmanagement- und Research angesiedelt ist, ist eine Präsenz vor Ort unabdingbar, mit entsprechenden Remote-Arbeitsmöglichkeiten. Das Team vor Ort besteht aus Spezialisten als Senior-/Junior Account-Manager sowie einer entsprechenden Schnittstelle zum Bereich Investment-Operations u.a. zum Set-Up neuer Kundenverbindungen, da zu rund zwei Dutzend KVGen Schnittstellen unterhalten werden.

Die Steuerung des Risiko-Controllings unserer Mandanten-Portfolios erfolgt räumlich/organisatorisch unabhängig aus Luxemburg heraus durch die DJE Investment S.A. Wenn Sie Teil eines dynamischen Teams mit hoher fachlicher Kompetenz und Entwicklungsmöglichkeiten sein wollen, dann freuen wir uns über Ihre Kontaktaufnahme.

Leiter Institutionelles Geschäft /  
Head of institutional Sales  
(m/w/d)  
Standort Pullach b. München



**Ihr Profil:**

- Sie haben ein abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Ausbildung bzw. abgeschlossene Bankausbildung mit mindestens 5 Jahren Berufserfahrung. Zusatzausbildungen wie z.B. CFA, oder CIIA sind wünschenswert
- Mindestens drei Jahre praktische Erfahrung in einem ähnlichen Umfeld, wie z.B. einer Bank, Fondsgesellschaft oder einem Asset Manager, insbesondere mit Führungs-, Risiko- und Ertragsverantwortung wären vorteilhaft
- Gute EDV-Kenntnisse mit MS-Office-Anwendungen, Projekterfahrung, konzeptionelle Fähigkeiten, hervorragendes Produktverständnis und gute Kenntnisse der Finanzmärkte
- Eigenverantwortliche und strukturierte sowie gewissenhafte Arbeitsweise, Engagement, Eigeninitiative, gute analytische Fähigkeiten, schnelle Auffassungsgabe, Teamfähigkeit, Durchsetzungsvermögen, Bereitschaft zur Weiterbildung
- Sehr hohe Service- und Ertragsorientierung, Belastbarkeit, Freude am Umgang mit Menschen, strategisches Denkvermögen
- Gutes sprachliches und schriftliches Ausdrucksvermögen, sehr gute Englisch-Kenntnisse sowie gewandtes Auftreten, Glaubwürdigkeit und Verhandlungssicherheit, Kenntnisse der italienischen Sprache vorteilhaft

**Das bieten wir:**

- Intensive Einarbeitung, regelmäßige Mitarbeitergespräche und vielzählige Weiterbildungs- sowie langfristige Entwicklungsmöglichkeiten
- Leistungsgerechte Vergütung: Ein attraktives Gehaltspaket mit Erfolgsbeteiligung, und betrieblicher Altersvorsorge sowie Mitarbeiterangebote
- Firmenwagen / Bahncard 1. Klasse
- Teamspirit: Es erwartet Sie ein tolles Team, in dem ehrlich, verlässlich und auf Augenhöhe miteinander gearbeitet und kommuniziert wird
- Hands-On Mentalität: Freude und Motivation am Mitgestalten
- Handlungsfähigkeit. Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege

Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann schicken Sie uns bitte eine aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an [personal@dje.de](mailto:personal@dje.de).

Bei Fragen können Sie uns telefonisch unter der Rufnummer 089/790453-148 erreichen.